

**Caso**

**Opticas, SA**

**Ultima Revisión: Septiembre 2001**

**Direct-Costing Perfeccionado. Toma de decisiones**

**DATOS GENERALES E INFORMACIÓN TÉCNICA..... 1**

**SE PIDE:** ..... ¡ERROR! MARCADOR NO DEFINIDO.

---

**Datos generales e información técnica.**

La empresa de asistencia sanitaria Opticas del Archipiélago, S.A., está interesada en implantar en la Ciudad de La Laguna una clínica para el tratamiento oftalmológico de cataratas, utilizando un procedimiento innovador mediante el cual no es necesario que el paciente sea hospitalizado.

El plan de viabilidad elaborado realiza una estimación de los costes e ingresos en que incurriría la empresa en un año, tal y como se muestra a continuación:

• Personal:	1.040.000 ptas/mes
2 oftalmólogos	600.000 ptas
2 enfermeras	350.000 ptas.
1 administrativo	90.000 ptas
• Inmovilizado (se deprecia debido al transcurso del tiempo)	11.275.000 ptas
. Vida útil estimada: 5 años)	300.000 ptas /mes
• Arrendamiento	217.000 ptas
• Seguros	450.000 ptas
• Publicidad	15.000 ptas /mes
• Suministros generales	

Adicionalmente cada paciente atendido supone un consumo de 5.000 ptas. de material quirúrgico (gasas, , líquidos oculares etc) y 1.675 ptas por gastos comunes (gas, electricidad, etc.)

Asimismo se conoce que el importe medio que cobrará Opticas del Archipiélago por cada paciente al que asista será de 25.000 ptas.

**SE PIDE:**

- ¿Cuántas asistencias deberá realizar al año Opticas del Archipiélago para empezar a obtener beneficios?